

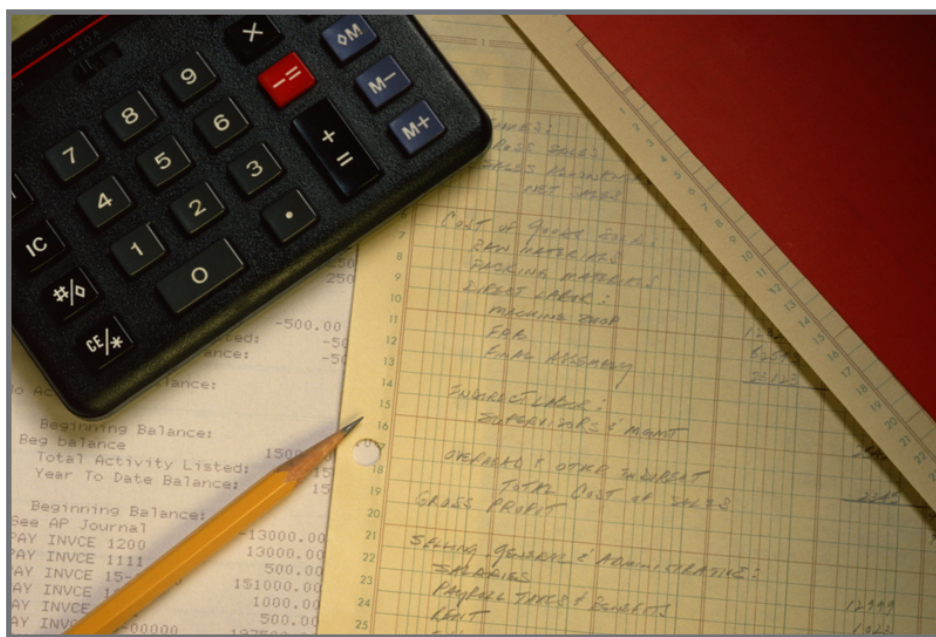
PLANTUREUX FORMATIONS

Agréé Organisme de formation depuis 1999 - n° 11940529994 - Déjà plus de 600 participants

Formation spécifique

Formation comptable, fiscale et juridique des Marchés à Terme et ses dérivés

Adaptée aux opérateurs back-office, les comptables,
les fiscalistes, les contrôleurs de gestion, les juristes ...



☎ : 01 43 94 94 94

formation@plantureux.com



Informations pratiques

Objectifs de la formation :

Comprendre et traduire dans vos différentes fonctions (administratifs, gestions comptables et juristes) les mécanismes utilisés par les traders/opérateurs de vos entreprises.

Intervenants :

Consultants Missions Conseils (Courtier assermenté, Directeur Administratif et Financier, Consultant)

Lieu de formation :

Au siège de la société PLANTUREUX S.A.S.
16, avenue Louison Bobet 94120 Fontenay-sous-Bois

Possibilité d'hébergement hôtel à 100 mètres (Mercure ou Holiday Inn)

Prochaines sessions :

Mardi 19 Mai 2009 Mardi 29 Septembre 2009
Mardi 16 Juin 2009 Jeudi 19 Novembre 2009

Formation intra-entreprise :

Possibilité de délocaliser en vos locaux à partir de 10 participants.

Prix de la formation : 970 € HT/pers.

Groupe limité à 8 personnes.
Repas du midi et collations compris

Possibilité de prise en charge totale du coût de la formation par votre organisme collecteur de fonds de formation continue (OPCA 2, AGEFOS...)

Programme

de 8 h 30 à 17 h 30

I. Le Marché à Terme

1. Historiques et définitions
 - a. Utilisateurs du MATIF : indications sur les rapports de gestion et annexes au bilan
 - b. Directive des marchés d'instruments financiers
2. Son fonctionnement
 - a. Chambre de compensation : Point sur la sécurisation des transactions
 - b. Dépôt de garantie : *Rappel comptable et fiscal*
 - c. Appels de marge : *Rappel comptable et fiscal*
 - d. Position ouverte
3. Les types d'interventions sur le marché à terme
 - a. *Rappel comptable et fiscal* sur les opérations de couvertures et de spéculations
 - b. Normes IFRS

II. Les Contrats à Prime

1. Le principe du contrat à prime
2. Rappel sur la technique de l'Against Actual
 - a. *Facturations des contrats à prime*
3. Exemple d'opération à prime sur le MATIF Blé
4. Résumé du contrat à prime
5. Conclusion : Les avantages du contrat à prime

III. Les Options

1. Les déterminants du prix d'une option
2. Les profils de gain/perte à l'échéance
3. Les règles de parité
4. Mesures de la volatilité
5. La gestion en delta neutre :
 - a. *Rappel comptable et fiscale sur les options*

☎ : 01 43 94 94 94

formation@plantureux.com

